



# ABRAS

## Monitoramento Semanal

Powered by **NIQ**



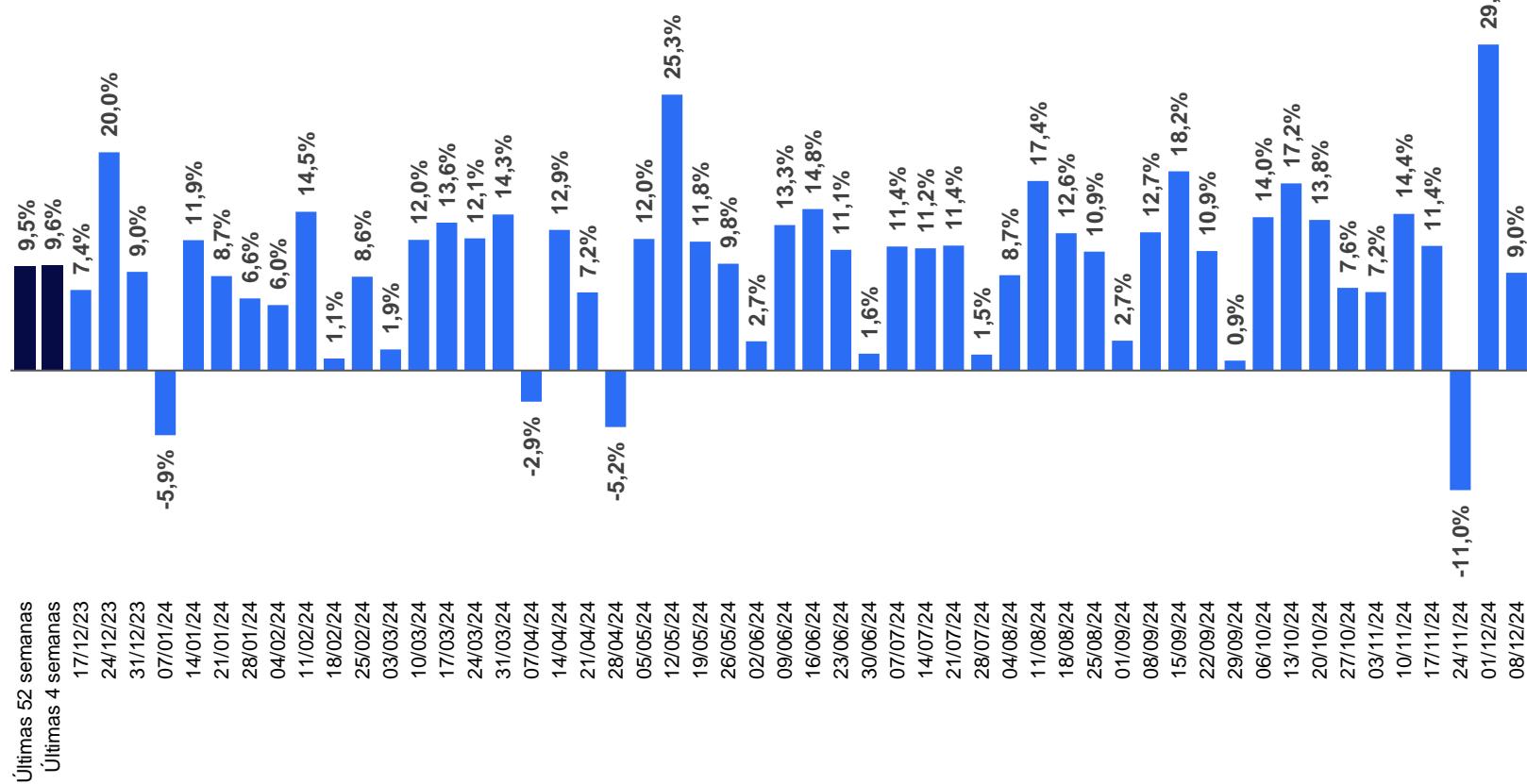
Publicação | Semana 49  
02/12/2024 a 08/12/2024



# Evolução do consumo no varejo alimentar

Há quatro semanas de encerrar o ano de 2024, Varejo Alimentar apresenta crescimento de 9% em valor

(%)Variação de vendas em valor versus ano anterior



Fonte: NIQ Total Store – Mercado Autosserviços (hiper, Super Grande e Super Pequeno) + Atacarejo Brasil

Varejo Alimentar= Redes de supermercados colaboradoras do painel NIQ com lojas acima de 1.000m<sup>2</sup> ou redes com ao menos 4 lojas se menor de 1.000m<sup>2</sup>. Atacarejos Variação de vendas em valor da semana atual versus mesma semana do ano anterior, das últimas 52 semanas acumuladas e das últimas 4 semanas acumuladas

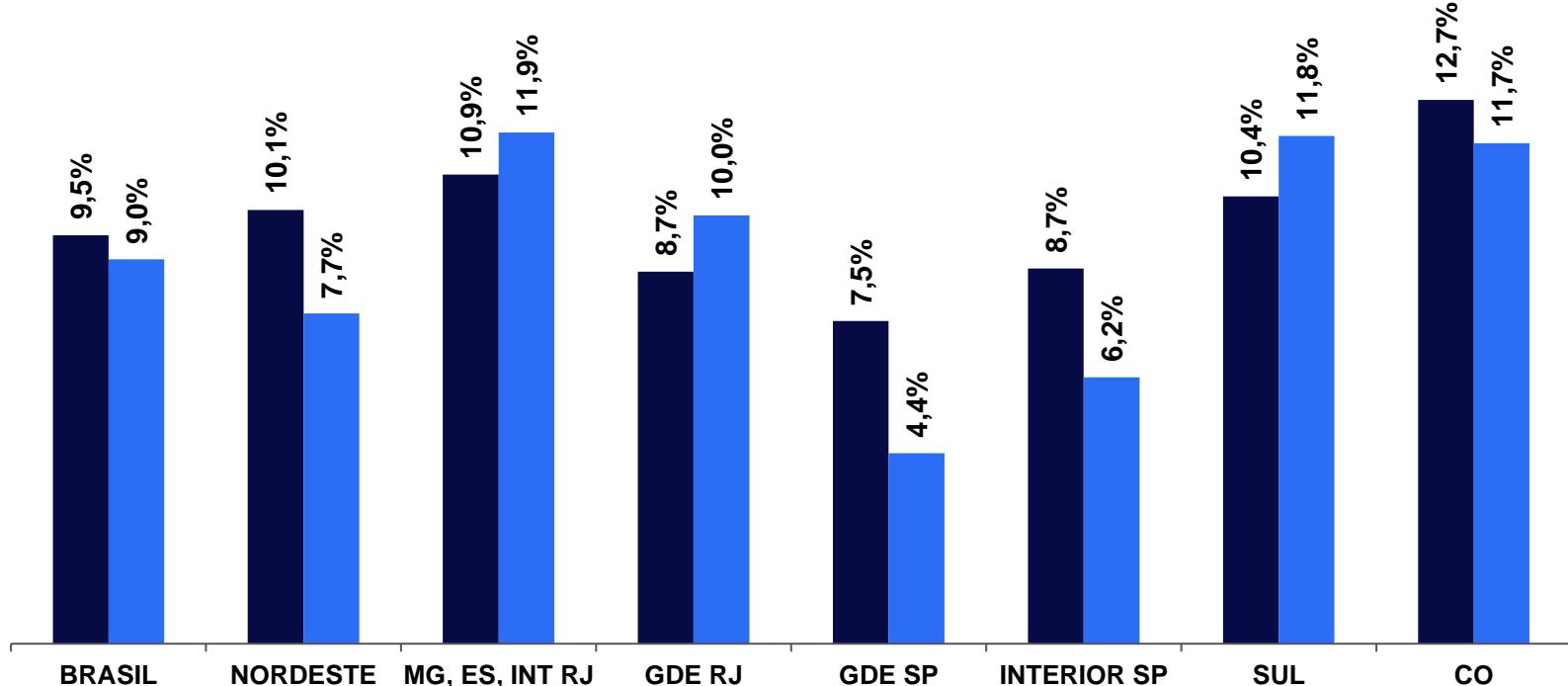


# Desempenho do varejo alimentar nas regiões do Brasil

Todas as regiões contribuiram positivamente para resultado com destaque para MG+ES+INTRJ, Centro Oeste e Sul

■ últimas 52 semanas  
■ Semana atual = 08/12/24

(%)Variação de vendas em valor versus ano anterior



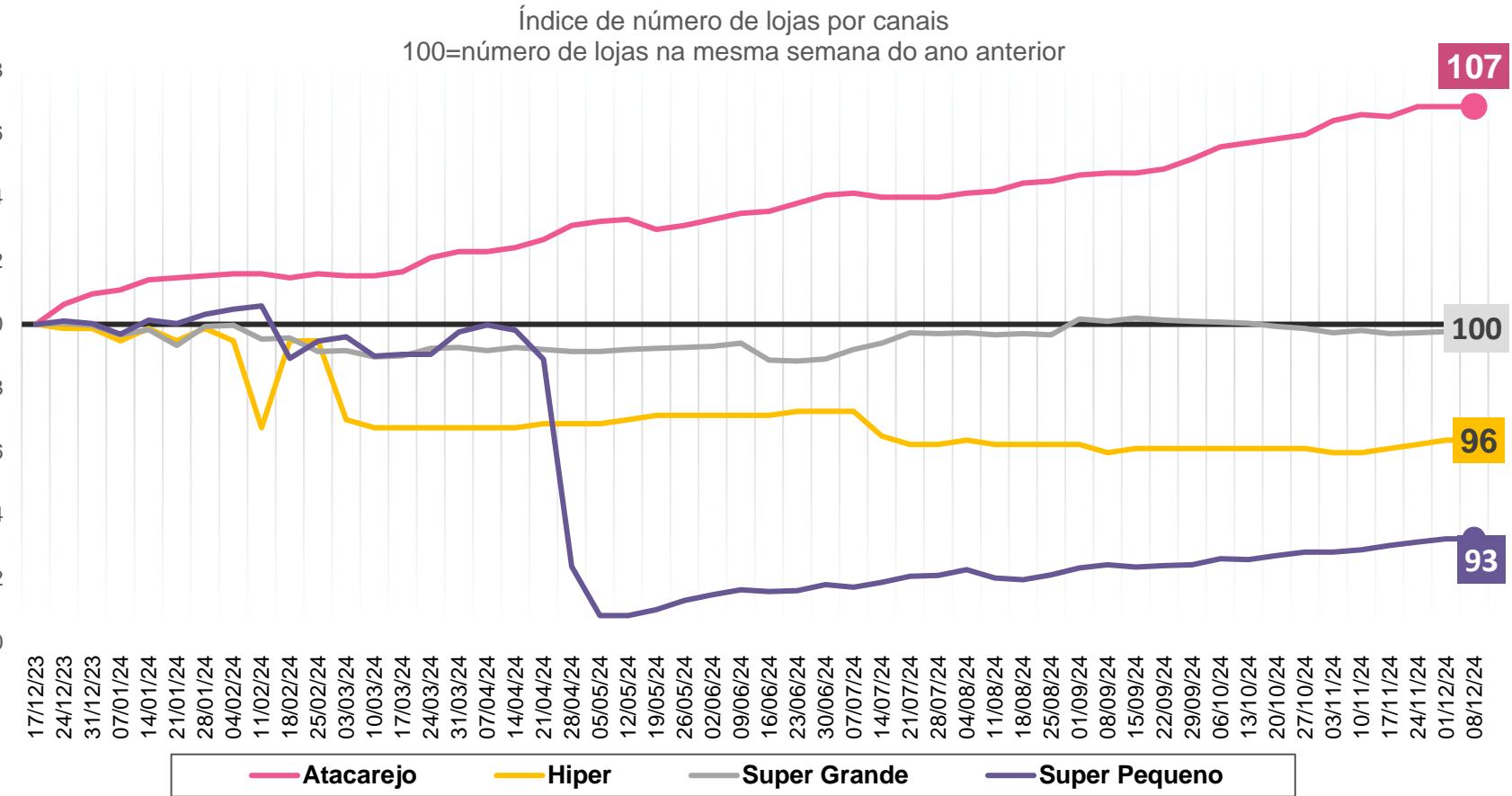
Fonte: NIQ Total Store – Mercado Autosserviços (hiper, Super Grande e Super Pequeno) + Atacarejo Brasil

Últimas 52 semanas móveis como parâmetro para medição do crescimento da semana atual

Varejo Alimentar= Redes de supermercados colaboradoras do painel NIQ com lojas acima de 1.000m<sup>2</sup> ou redes com ao menos 4 lojas se menor de 1.000m<sup>2</sup>+ Atacarejos

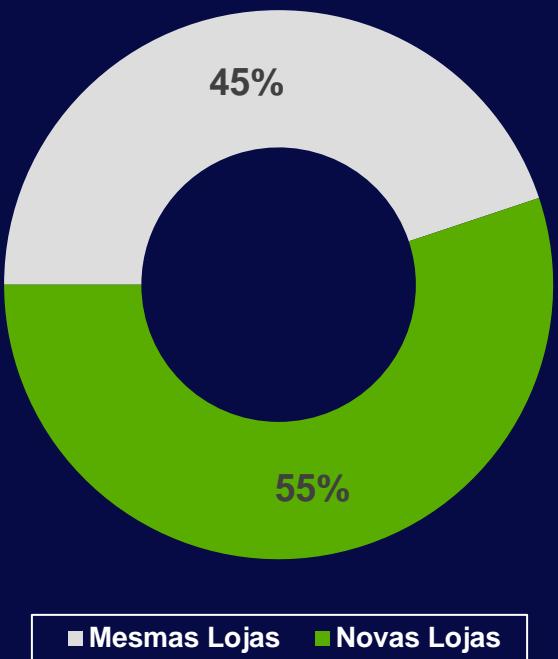
# Evolução de lojas por tipos de canais do varejo alimentar

Novas lojas representam mais da metade do crescimento do varejo alimentar nas últimas 52 semanas até 08/12 e nesta semana Atacarejo apresenta 7% a mais de lojas



Fonte: NIQ Total Store – índice do número de lojas: é calculado sobre o número de lojas existentes de cada canal na mesma semana do ano anterior. Acima de 100 cresce a quantidade de lojas, abaixo de 100 há fechamento de lojas  
Divisão dos formatos de lojas de acordo com a metragem da área de venda. Super Pequeno: lojas com até 1.000m<sup>2</sup>. Super Grande: de 1.000m<sup>2</sup> a 2500m<sup>2</sup>. Hiper: acima de 2.500m<sup>2</sup>  
%Contribuição das novas lojas: do crescimento do Varejo Alimentar qual a participação das novas lojas no ano acumulado

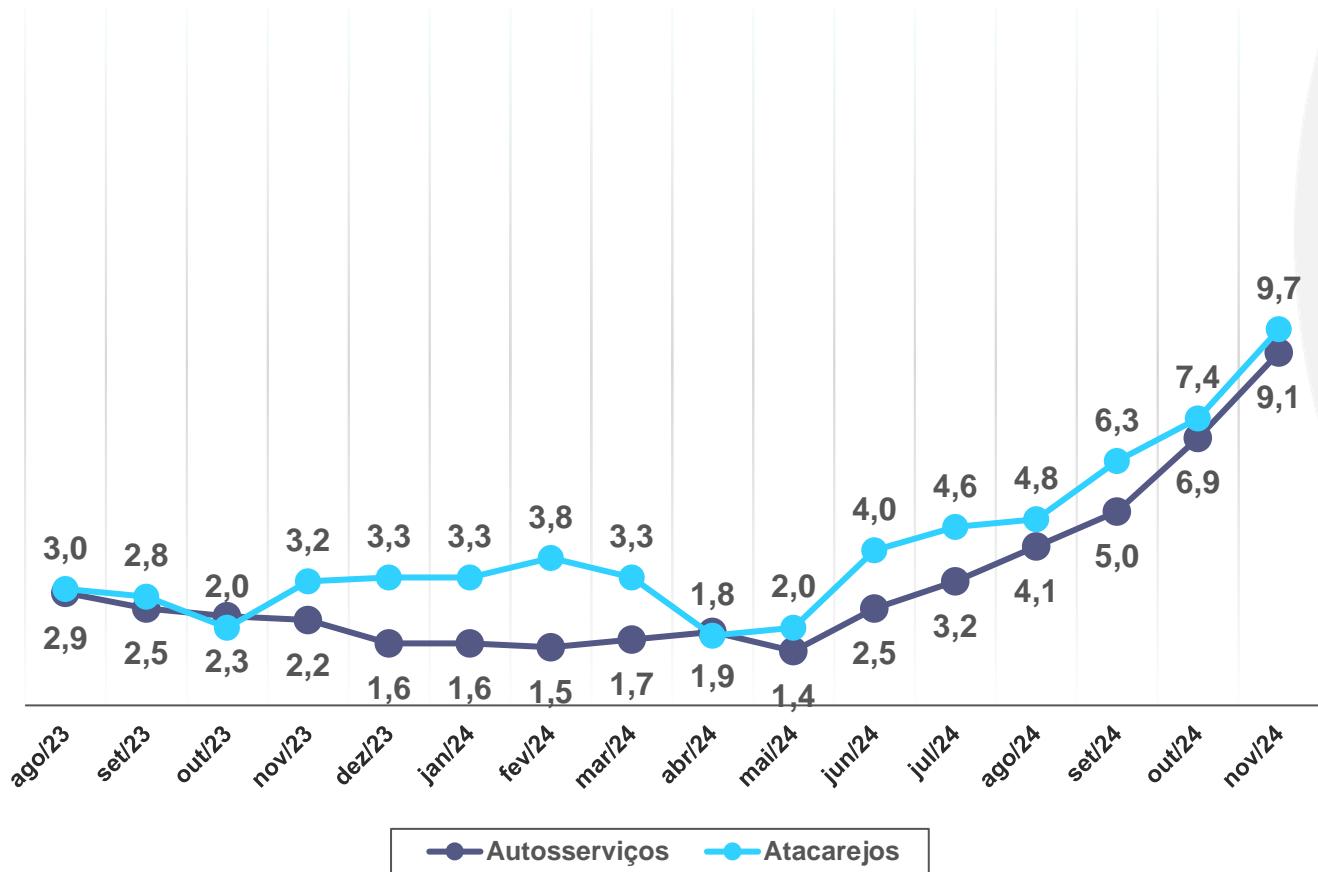
Representatividade das mesmas lojas e novas lojas no crescimento do varejo alimentar (últimas 52 semanas)



# Influência da inflação nos preços ao consumidor

Inflação segue acelerando e pressionando o Varejo Alimentar que atinge patamares acima do índice oficial

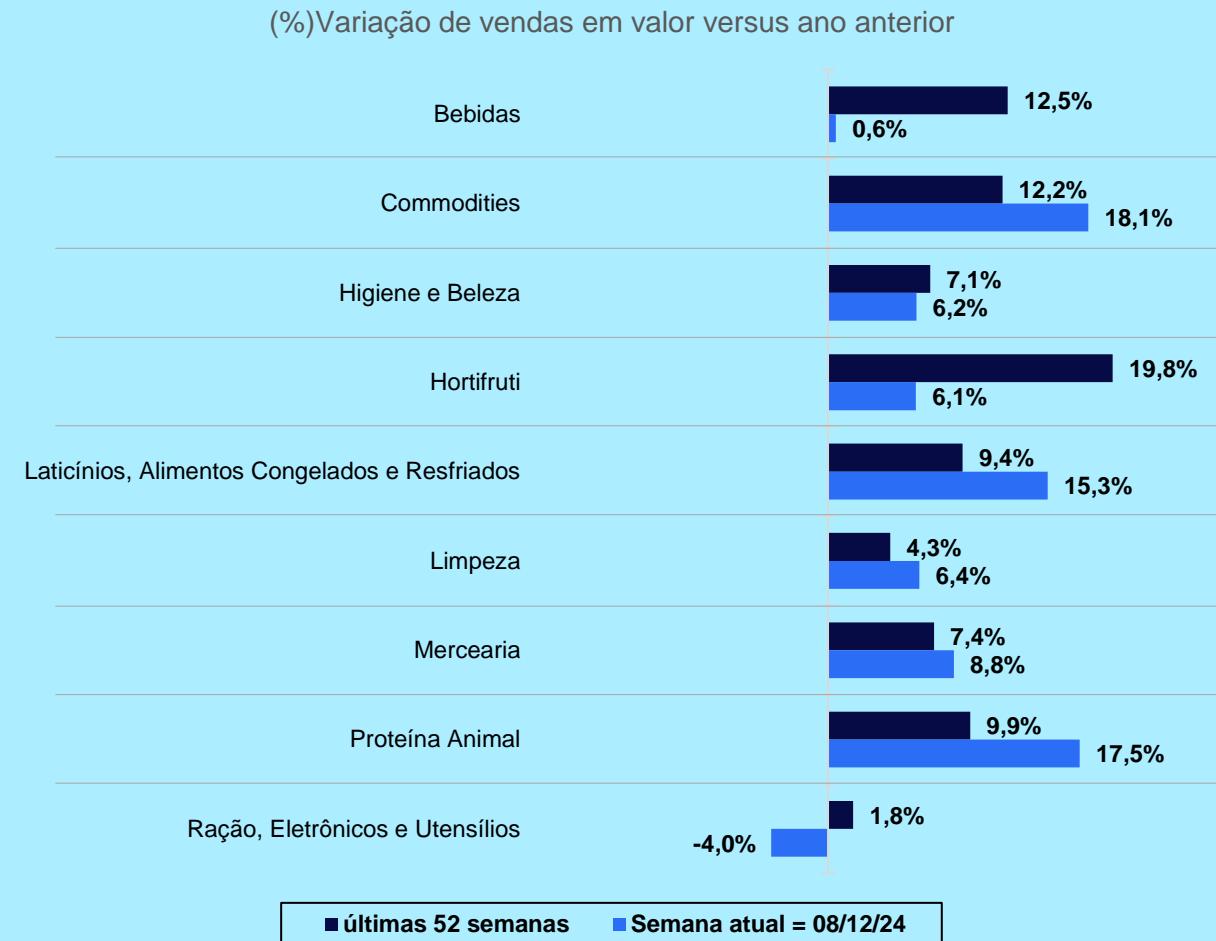
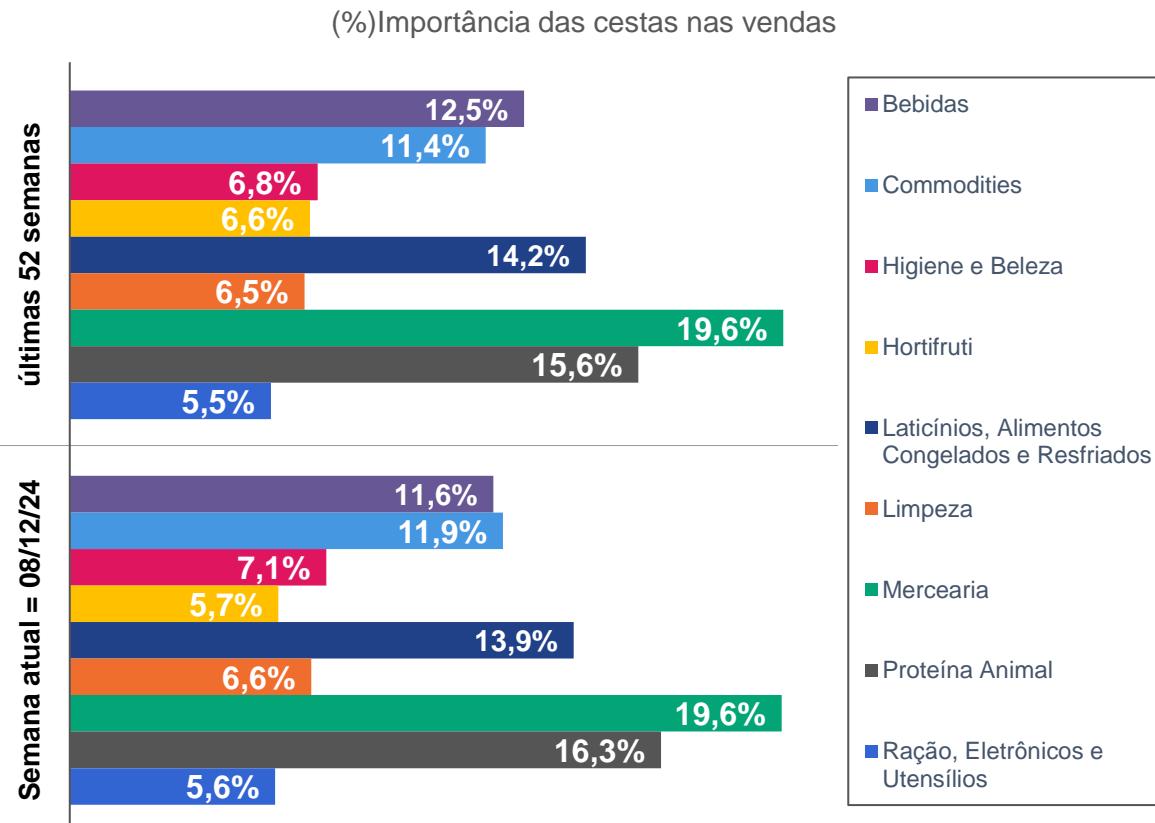
Inflação acumulada dos últimos 12 meses por canal no Brasil



Fonte: NIQ Total Store – Inflação acumulada de 12 meses em cada período. Considera-se apenas itens em comum do período atual versus o mesmo período do ano anterior. Retira-se o efeito “mix” na composição do indicador

# Desempenho das cestas de produtos no Varejo Alimentar

Commodities, Proteína Animal e Laticínios lideram o crescimento entre as cestas na semana atual

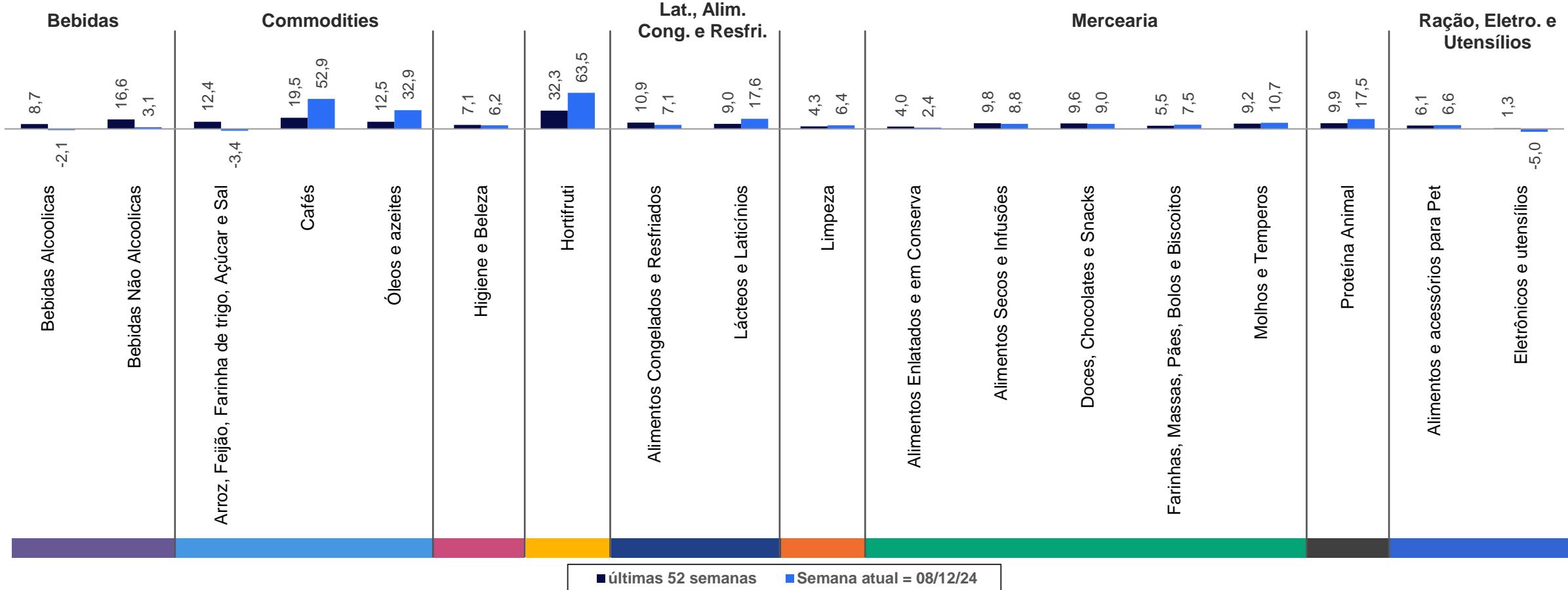


Fonte: NIQ Total Store – Mercado Autoserviços (hiper, Super Grande e Super Pequeno) + Atacarejo Brasil  
Variação de vendas em valor da semana atual versus mesma semana do ano anterior e do acumulado do ano atual versus o acumulado anterior

# Desempenho das cestas de produtos no Varejo Alimentar

Todas as categorias crescem em valor no curto prazo, Hortifruti se mantém como principal destaque, seguida por Cafés e Óleos e azeites

(%)Variação de vendas em valor versus ano anterior



Fonte: NIQ Total Store – Mercado Autosserviços (hiper, Super Grande e Super Pequeno) + Atacarejo Brasil

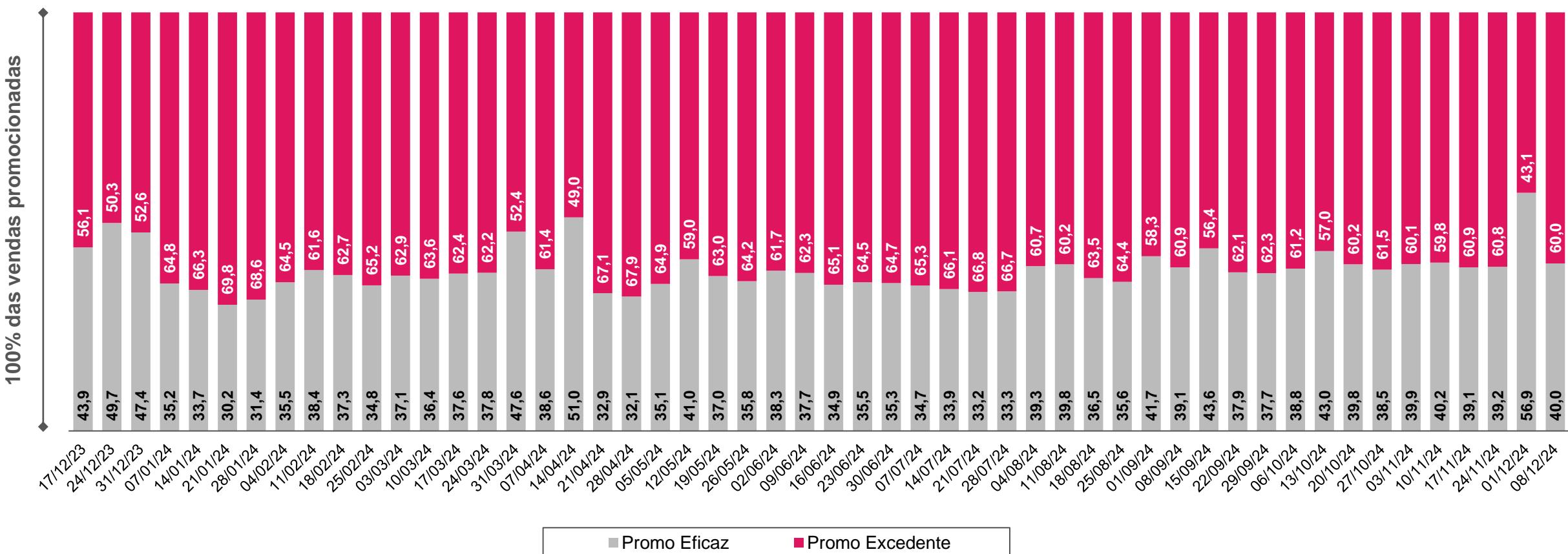
Últimas 52 semanas móveis como parâmetro para medição do crescimento da semana atual

Varejo Alimentar= Redes de supermercados colaboradoras do painel NIQ com lojas acima de 1.000m<sup>2</sup> ou redes com ao menos 4 lojas se menor de 1.000m<sup>2</sup>+ Atacarejos

# Oportunidade de otimização das promoções ao consumidor

Após maior alta de eficiência promocional na semana da Black Friday, varejo alimentar volta a apresentar 2/3 de sua venda promocional sendo excedente

(%)Representatividade dos investimentos promocionais por eficácia



Fonte: NIQ Total Store – Mercado: Autosserviços (Hiper, Super Grande e Super Pequeno) + Atacarejo Brasil

Cálculo de eficiência promocional. Considera-se a venda promocional (redução de preços) que não trouxeram incremental de vendas

# *Cestas Sazonais*

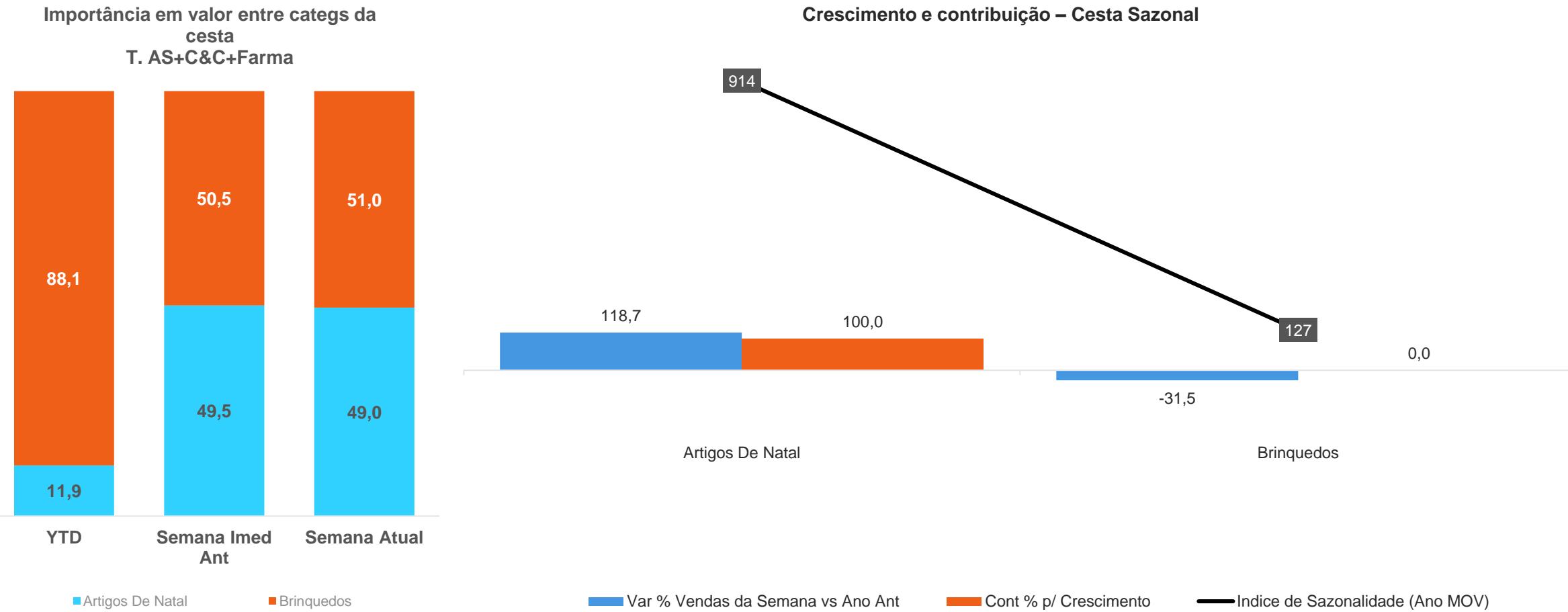
Comemorações no Fim de Ano

**NIQ**



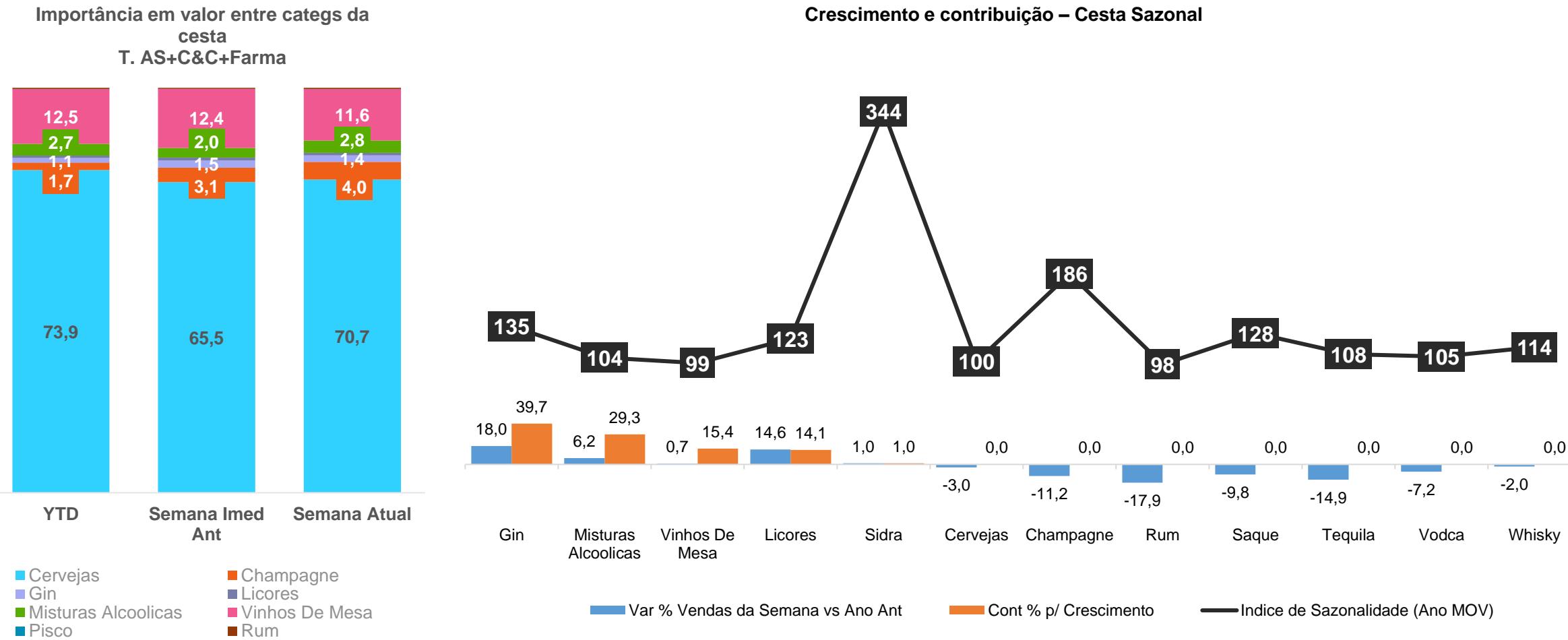
# Na Cesta Bazar de Fim de Ano, Artigos de Natal tem forte crescimento em valor

Performance das Categorias – **Cesta Fim de Ano (Bazar)** - Semana atual vs mesma semana do ano anterior



# Em Bebidas, Gin e Misturas Alcóolicas são destaque de crescimento

Performance das Categorias – **Cesta Fim de Ano (Bebidas)** - Semana atual vs mesma semana do ano anterior



# Já nas categorias Alimentares, Panetone cresce mais de 50%, seguido de Azeitonas, com 21%

Performance das Categorias – **Cesta Fim de Ano (Alimentos)** - Semana atual vs mesma semana do ano anterior

